

乐事 X 百度"路飞喊你去寻宝"创新营销

广告主: 乐事 **所属行业**: 互联网

执行时间: 2019.08.15-08.17 **参选类别**: 移动营销类-互动类

营销背景

乐事在 2019 年夏季推出全新夏日海味系列薯片,秉持着乐事 fun time together 的品牌理念,又恰逢航海王 20 周年,双方一拍即合推出航海王 x 乐事联合款包装及系列周边。乐事希望最大化利用航海王的热血 IP 形象,打动 90-00 后的年轻消费群体。

营销目标

宣告乐事新品上市,制造 social 热点,提升消费者认知。

策略与创意

策略:把航海王的核心—寻宝与乐事新品口味的海洋元素相结合,并选取与寻宝契合的场景—百度地图,结合百度的前沿 AR 技术,打造全民参与的活动。

创意:通过浮层把地图界面变成寻宝图,让用户在 AR 构筑的基于实景的海洋世界中,把路飞的经典技能橡胶拳赋予每一个用户,用以夺取乐事新品薯片化身的藏宝箱。

执行过程/媒体表现

STEP1: 预热: 微博明星肖战、杨洋、刘宇宁和宋祖儿分时段发博号召粉丝参与,转赞评超 300 万,同时乐事与百度地图官微互动,"路飞带你去寻宝"话题阅读量超 3 亿。





STEP2: 爆发: 百度地图 APP 创意视频开屏、百度地图 PUSH、首页动态 ICON、文字链接、消息中心 Banner 等迅速吸引全平台用户眼球。



STEP3: 互动:

第一步:点击路飞ICON或其他导流位,通过海底LOADING动效,发现周边藏宝船。



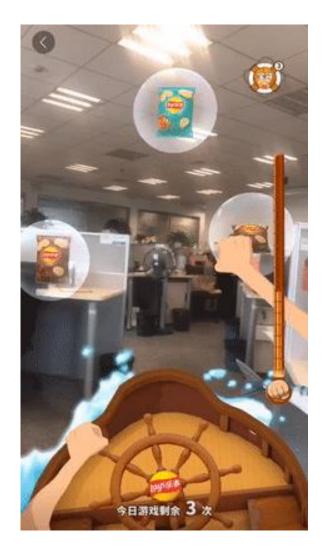


第二步:点击藏宝船即可切换航海王视角,一键进入海底世界。通过百度 AR 技术开启沉浸式交互体验,身临其境感知深海寻宝之旅。随意转动手机,可控制船舵发现真实场景中的宝袋及海洋生物。





第三步:长按屏幕蓄力,调整方向松开手指,即可使用路飞经典技能橡胶手迅速出击,宝袋随即到 手。



STEP4: 热点延续

每天设定 10 次限额机会,而大额满减券、航海王定制款镭射包、24K 纯金纪念币三重秘宝吸引用户自发传播与多次参与。





7 1乐事秘宝

199-50大额满减券,人人有份

抓到宝袋即可中奖 调动**普通用户**的参与热情,并为电商导流转化





2大秘宝

航海王定制款镭射包13000个

抓到宝袋即有几率中奖 吸引更多**航海王粉丝和普通用户**的参与





3级极家保

路飞24K纯金纪念币1000个

抓到宝袋即有几率中奖 充分调动**全部用户**的参与热情







营销效果与市场反馈

活动三天,曝光达到 7亿+,进入活动人次超过 1000万,深度体验 AR 互动人次超过 600万,微博话题阅读量超 3 个亿,直至活动结束后仍有用户在讨论后续及奖品,造成持续性正面影响。