

新康泰克变天守护计划

品牌名称: 新康泰克

• 所属行业: 医药

• 执行时间: 2024.08.12-2025.02.09

• 参选类别:场景营销类







天气变化带来感冒频发,新康绑定全年易感冒场景机会 化身关怀守护者,贯穿感冒场景实现声量与口碑双升



强•传播力

一构建场景联想一

强化易发感冒的天气场景与新康泰克的品牌联想,针对核心大区进行深度传播。



强•认知力

一场景认知突围一

挖掘品牌认知突破口,结合新康泰克的优势,深化品牌在大众范围内的认知。



强•联动力

— 赋能渠道KA—

赋能品牌线下渠道终端KA药店,实现墨迹 天气APP、新康泰克、终端KA的三方联动。









创意亮点: 五大项目亮点, 凸显墨迹天气医药行业气象场景化营销价值

7/ 易感场景 精准定向

首创阶梯低温触发广告机制, 并结合多雨天气精准锁定全国 范围内易引发感冒的天气场景。 。 沉浸式 品牌场景

81

墨迹独家首页场景化资源, 定制品牌寒潮、雨天天气背 景,制造沉浸式场景体验。 3 IP人物 趣味联动

新康IP人物康先生化身穿衣助手,带来不感冒守护,无论降温还是下雨即送出温暖守护礼。

學 渠道终端 联动&赋能

81

通过场景曝光及活动导流, 实现美团&饿了么有效联 动,为主流oto平台引流。 多 易感场景 价值释放

联合发起寒潮退散与遮风挡雨 计划,为饱受天气困扰的用户 送去暖心福利,持续圈粉。



①1 易感场景精准定向,实现品牌与天气强绑定

寒潮场景

根据10年历史数据判断不同地 域温度特点,首创阶梯低温触发 广告机制,结合低温导致感冒高 发的品牌强关联场景进行曝光。







雨天场景

基于历年天气数据洞察,锁定12 个周期内多雨易感冒城市,并基 于墨迹雨天定向玩法,制定体系 化场景投放策略,实现新康品牌 与雨天场景的强联想。

- F海市 贵阳市 杭州市
- 北京市 成都市 苏州市
- 天津市 深圳市 长沙市
- 广州市 昆明市 福州市



02 沉浸式品牌元素贯穿易感冒场景,深化用户认知

寒潮场景

结合冬季易发感冒的寒潮场景和品牌元素,定制低温天气背景,给予用户沉浸式场景体验。











雨天场景

结合夏季易发感冒的雨天场景和品牌元素,定制雨天气户外背景+主题衍生品植入,突出品牌福利,并给予用户沉浸式场景体验。



②3 IP人物趣味联动,强化与消费者的连接,提升用户情感认同



寒潮场景

康老师化身穿衣助手,带来不感冒守护;在用户所在地天气变化时,实时变换造型姿势,组合方式多达117种,有效实现品牌与用户的趣味互动。



3种造型+3种姿势+13种天气背景



雨天场景

康先生化身穿衣助手,在 雨天带来不感冒守护;升 级趣味动效,与雨季场景 巧妙融合,有效实现品牌 与用户互动。



线上渠道终端联动&赋能,提升用户互动体验,促进销售转化



寒潮场景

背景绑定展示饿了么及美团LOGO, 为主流oto平 台引流新康专题活动页, 持续赋能渠道终端。





外卖平台新康页面



雨天场景

背景绑定品牌线上合作渠道美团买药 LOGO及药店背景素材;活动页面设置渠 道专属入口,实现一键跳转下单买药。



H5引流按钮

外卖平台新康页面



05 易感场景价值释放,促进用户长期互动,强调品牌关怀与守护

寒潮场景



动态开屏

天气背景+ 穿衣助手



抽奖转盘页面



抽奖页面



雨天场景



动态开屏

天气背景+ 穿衣助手

活动H5首页

画一把你想要 的雨伞

的雨伞

点击"提交你的大作"

抽取活动限定 守护礼

点击"即刻领取"领取









感冒场景×精准定向×康先生IP 多元绑定

- 在易引起感冒的天气场景下,通过定向相对气象因素, 利用有趣的康泰克先生IP形象实现品牌大曝光;
- 联合天气媒体进一步探索和挖掘,易感天气定向的数据定向可能性和精准度。

定制化KA合作最大化KA权益

• 不同城市联合不同KA,通过创意展现和后链路city base落地页,最大化KA权益。



IP价值延展,线上线下话题长期发酵,引发用户讨论

线上社交平台 持续沟通易感天气话题,联动品牌福利全国派送

挡雨Tips~

天空情绪失控,极端天气频繁束袭







线下共享雨伞 核心商圈持续传播发酵

