

# 乌苏啤酒 X 肯德基: 乌苏给你烤份串

品牌名称: 乌苏啤酒

• **所属行业**:啤酒行业

• 执行时间: 2024.06-07

• 参选类别:跨界联合营销类



# 结案视频

直接点击链接观看视频,或复制链接到新浏览器页面查看

https://www.bilibili.com/video/BV1fj9uYhELK/

WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING

# 乌苏借箭肯德基, 全国万店齐发新增长

#### 项目背景

欧洲杯与奥运会齐聚一堂的2024年夏天,注定万众期待 乌苏啤酒希望创新营销玩法,突围夏季营销大战,打开销售新增长。

#### 策略思考

经过"渠道 - 用户 - 体验"三重维度品牌契合分析,乌苏啤酒决定 联手全国快餐肯德基,以玩梗品牌梦幻联动 + 全国万店超强渠道 力 + "啤酒+烤串"硬核宵夜套餐为核心, 以联名共创三部曲, 迎战

#### 项目成果

150% 10,600<sub>x</sub>



#### 创意执行



全国万店齐发 乌苏宵夜销售新渠道



吃宵夜喝乌苏 就是最硬核宵夜体验

social video







360整合营销 夯实宵夜场景的用户心智

WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING WARNING



Mash KFC Mash KFC Mash KFC Mash KFC



2024年夏天,前有欧洲杯的绿茵对决, 后有巴黎奥运会的全球盛事,精彩纷呈,万众期待。 而对于啤酒品类来说,更是全年至关重要的销售旺季。

乌苏啤酒希望以宵夜场景为核心,承接夏夜欢聚热度, 拓展旺季销售的新增长,进一步巩固"吃烧烤喝乌苏" 的场景心智,探索宵夜场景的新玩法。



Mush KFC Mush KFC Mush KFC Mush KFC

# 顶目目标



# 生意目标



# 传播目标

- 招募更多年轻用戶群体
- 打开育夜场景销售新增长

- 提升品牌声量 + 育夜场景的关联度
- · IN国"吃宵夜喝乌苏"的场景心智

musu KFC musu KFC musu KFC musu KFC



musu KFC musu KFC musu KFC

乌苏啤酒强强联手肯德基,"渠道+体验+用户"全方位深度共创, 以联名共创三步曲,创新品牌跨界联名新玩法

年轻用戶层面

两大环梗品牌梦幻联动,即将卷起一阵营销飓风,斩获年轻人的关注与喜爱;

渠道玩法层面

乌豕啤酒进驻肯德基全国万店,让品牌联名不止于传播沟通,更有渠道玩法;

宵夜体验层面

乌苏啤酒,加上肯德基烤串,就是2024年夏季最硬核的宵夜搭配。





Mush KFC Mush KFC Mush KFC Mush KFC

### 1开拓夜渠道:全国万店齐发,乌苏宵夜销售新渠道

乌苏啤酒进驻全国肯德基万店餐单,共创"串串啤酒金牌搭档"爆款套餐, 成功开拓肯德基全国万店成为乌苏啤酒品牌全新现饮渠道,每晚8点同步上线肯德基外卖。





Mush KFC Mush KFC Mush KFC Mush KFC

### 2.硬核夜体验: 吃宵夜喝乌苏,就是最硬核宵夜体验

乌苏啤酒在全国开设硬核乌苏快闪店,同时联动热门商圈的肯德基门店, 全国13城双门店联动开后硬核夏夜享受,一同抢占宵夜场景。

#### 乌苏+肯德基双门店联动



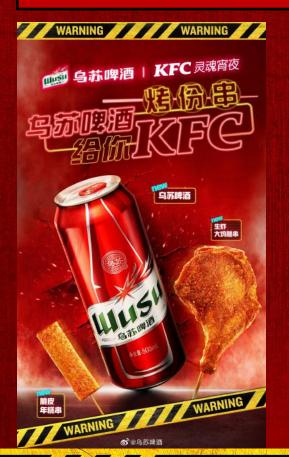
#### 线下门店硬核挑战赛





musu KFC musu KFC musu KFC musu KFC

### ③渗透夜场景: 玩楝营销,夯实宵夜场景的用户心智



深控年轻洞察,注入玩模基因,全方位强化宵夜场景品牌心智

我们发现这届年轻人,天天都在硬撑。日天漫长的「硬撑」过后, 终于撑到晚上8点,一顿"乌苏+烧烤" 成为年轻人的能量补给和情绪出口。

以时间为记忆锚点,将套餐内容(烤串)与「KFC」IS妙玩梗拆解, 发展核心创意概念:「撑到晚8,乌苏给你KFC烤份串」



musu KFC musu KFC musu KFC musu KFC

### 360整合营销,打响宵夜营销最强音浪

线上线下全网霸屏,全天候提醒全国年轻人撑到晚上8点,是时候让乌苏给你烤份串, 强势占领"吃烧烤喝乌苏"的宵夜场景心智,让品牌联名再度破圈

#### 微博热搜



#### **SOCIAL VIDEO**





#### KOL种草



#### 地铁大屏广告



WUSH KFC

musu KFC



musu KFC

musu KFC musu KFC musu KFC

# 顶目成果



# 果饺业商

150%超额

销售目标,以小预算撬动大成功, 助力乌苏啤酒打开品牌跨界联名新玩法;



## 传播效果

活动总曝光量超过4亿次;活动总覆盖全国10,600家 肯德基门店;活动话题#乌苏给你烤份串#成功登榜微博话题;

线上传播部分,总曝光量高达1.5亿,乌苏啤酒A3人群 新增18.33%,同时A3人群触达成本也节省了14%;

- 线下传播部分,全国三城户外大屏实现2,100万曝光量, 让#乌苏给你烤份串#的品牌热楝占领年轻人的各大生活场景;
- 双门店联动主题门店,成为全国13城夜生活的热门打卡点,成功吸 引超14,000人次的线下互动;

\* 数据来源:嘉士伯内部销售数据;利针监测系统

musu KFC

musu KFC

musu KFC

musu KFC